

ACCOMPAGNEMENT À L'OUVERTURE D'UN SALON DE COIFFURE

Ouvrir ton salon de coiffure rentable, **sans être seul.**

Une équipe formée, des plannings remplis, un concept qui t'appartient et deux ans à tes côtés. Tout ce qu'apporte une franchise, sans droit d'entrée ni redevance.

4

salons ouverts pour nous-mêmes

90 → 600 K€

taille des projets menés

24 mois

de suivi + outils et formations offerts

0 €

de droit d'entrée et de redevance

CE QUE TU GAGNES

Le jour de l'ouverture, **tout est déjà en place.**

Chaque décision prise avant d'ouvrir se paye longtemps. On les prend avec toi, dans le bon ordre, pour que ton salon démarre avec tout ce qu'il faut.

01

Des plannings déjà remplis

Ta communication démarre avant l'ouverture : réseaux, site et stratégie de lancement. Tes premiers rendez-vous sont pris avant que tu lèves le rideau.

Réseaux sociaux

Site

Stratégie de lancement

02

Une équipe complète et formée

De 2 à 5 personnes selon ton projet, recrutées avec toi et formées à nos méthodes, prêtes le premier jour.

Recrutement

Formation à nos méthodes

03

Des chiffres qui tiennent

Du prévisionnel à ta grille tarifaire, chaque prix est calculé pour te laisser une marge avant même d'ouvrir.

Prévisionnel

Coût minute

Grille tarifaire

04

Un concept qui t'appartient

Ton nom, ton identité, prêts à convaincre ta banque.

Dossier de présentation

Dossier bancaire

Décoration

Plan du salon

05

Nos outils de gestion

Les outils développés pour piloter nos propres salons, réservés à nos membres.

PENDANT 2 ANS

Après l'ouverture, **on reste à tes côtés.**

Les 24 mois qui suivent ton ouverture, tu n'es jamais seul face à une décision.

Des tarifs fournisseurs négociés

On négocie pour toi, et tu profites des partenariats signés avec les plus grandes marques nationales.

Un gérant accompagné

Un devis, une embauche, un prix à revoir : tu nous appelles, on décide ensemble. Et une semaine de séminaire dans une villa d'exception, autour d'un projet réel sorti de terre.

Une équipe qui progresse

Accès à toute notre bibliothèque de formation pour ton équipe.

NOTRE ENGAGEMENT

Une garantie de résultat sur tes deux premières années.

Au démarrage, on s'engage par écrit sur un objectif de résultat pour tes deux premières années. Si tu as appliqué toutes nos recommandations et qu'il n'est pas atteint, la garantie s'applique.

Modalités fixées dans ta convention d'accompagnement · CGV, article 11 bis.

CE QUI COMPTE	FRANCHISE DE COIFFURE	ACADEMY LEADER
Droit d'entrée	Oui, montant selon l'enseigne	Aucun
Redevance sur ton chiffre d'affaires	Chaque mois, pendant tout le contrat	Aucune
Nom et concept du salon	Ceux de l'enseigne	Les tiens
Prix de tes prestations	La grille du réseau	Construits selon l'étude de ton projet
Accompagnement	Variable selon le réseau	Jusqu'à l'ouverture + 24 mois de suivi
Revendre ton salon	Selon les règles du contrat	Ton fonds t'appartient

LES 7 ÉTAPES

Un projet rentable se construit **dans un ordre précis.**

ÉTAPES 1 · 2

Savoir si le projet tient debout

Ce que ta zone absorbe vraiment, et ce que chaque prestation te laissera à la minute. Calculé et analysé avant de décider.

ÉTAPES 3 · 4

Écrire ton concept, dessiner tes murs

Positionnement, grille tarifaire et agencement se décident avant l'ouverture. C'est ce trio qui fixe ta marge pour toute la durée du bail.

ÉTAPES 5 · 6

Choisir tes partenaires, monter ton équipe

Conditions fournisseur et première embauche : on négocie avec toi au moment où tu as le moins de pouvoir de négociation.

ÉTAPE 7 · APRÈS

Ouvrir avec des plannings remplis

Des clients le premier jour, six mois de correction des écarts, et deux ans à tes côtés.



NOTRE DERNIÈRE OUVERTURE · GRENOBLE, FÉVRIER 2026

180 K€ → 340 K€

200 m² place Victor Hugo, avec Head Spa et espace barbier. 180 000 € de chiffre d'affaires avant reprise, 340 000 € projetés en fin de première année. Le déroulé de cette plaquette, appliqué avec notre propre argent.

340 000 € : projection à date, non un résultat définitif.

Parle-nous avant de signer, pas après.

2 minutes de diagnostic, puis 30 minutes d'appel offert avec un associé. 1 nouveau projet par mois.

ERICDIMARTINO.COM/FORMATION
07 81 73 40 18